

福能贵电公司

团结与创新 打赢副产品销售攻坚战

在能源革命与绿色转型的时代浪潮中,福能贵电公司营销部副产品销售团队以高度的责任感和使命感,将传统固废销售从“成本负担”转化为“价值引擎”,走出了一条以数据驱动、链式协同为核心的高质量销售之路。

迎难而上 在饱和市场中开新局

面对贵州省内火电装机增加、副产品市场持续饱和的严峻挑战,营销部副产品销售团队没有退缩。他们深入调研、精准研判,果断开拓省外市场,全年新签24个销售合同,在稳固存量市场的同时,有效拓展了低补贴新客户。面对“唯价格论”的同质化竞争,团队率先推动从“处置思维”向“产品思维”转变,建立定期质量检测机制,以品质提升品牌韧性,为打破价格困局奠定基础。

创新突破 以“智慧模型”实现精准创效

团队积极拥抱数字化变革,自主构

建“量价寻优”动态调运模型,融合实时产量、销量、库存、价格等多维数据,以实现“销量最大化、补贴最小化”为目标,精准指挥每一车货物流向。通过该模型的落地应用,脱硫石膏、调湿灰、燃煤炉渣的补贴单价分别降低2.72元/吨、4.97元/吨和6.94元/吨,实现了从源头降本,为公司贡献了实实在在的利润。

在物流端,团队整合资源、攻坚克难,成功实现铁路自主发运,将两个货场合并考核,独家获取了最高42.5%的运费下浮。这一突破不仅大幅降低了物流成本,更打通了公司副产品外运的“大动脉”,增强了跨区域市场竞争力,自2025年10月实施以来已高效发运6.74万吨。

链式协同 从“废料堆”到“生态圈”

团队深刻理解,绿色转型不仅是合规销售,更是价值再造。他们积极践行链式协同理念,将副产品销售融入区域循环经

济。

产业共生,创效增收。团队主动出击,成功引进石膏深加工企业,创新性地捆绑蒸汽销售,构建了“固废—建材—能源”的闭环产业链,实现了环保与经济效益的双赢。

生态赋能,开拓新途。面对固废填埋项目推进缓慢的困境,团队积极配合推进矿山覆土复绿、填沟造地等项目,将粉煤灰转化为生态修复材料,为副产品开辟了资源化、高值化的新赛道,展现了化“困境”为“风景”的智慧与担当。

团结如磐 在攻坚克难中淬炼团队

成绩的背后,是一支人员精简却意志如钢的团队。他们身兼多岗,在电力与副产品销售双线作战中无缝切换;他们勤学深研,从政策解读到市场分析,从模型搭建到客户谈判,不断突破能力边界;他们紧密协作,与生产、燃料、财务等部门高频

联动,形成了以价值创造为核心的“大运营”合力。

面对环保舆情、客户失信、政策变动等多重压力,他们始终团结一致、相互支撑,以专业与韧性逐一化解风险,守住了合规销售的底线,更赢得了客户的尊重与市场的认可。

向绿而行 以新质战斗力赢未来

营销部副产品销售团队的实践,生动诠释了何为“迎难而上的闯劲、精准施策的巧劲、久久为功的韧劲”。他们以数据为帆,以创新为桨,在红海中开辟蓝海,在压力下创造价值,不仅打赢了一场场销售攻坚战,更为公司绿色转型与可持续发展探索出了可复制、可推广的路径。

他们的事迹证明:最大的竞争力来自团队的团结,最强的突破力源于不断的创新。

(王川 贺凯)

简讯

福化环保2家子公司再次获评“创新型中小企业”

本报讯 近日,福建省工业和信息化厅公布了2025年创新型中小企业复核结果,福化环保龙岩子公司和宁德子公司通过复核,再次获评“创新型中小企业”。此次复核通过,是对两家子公司技术创新的持续认可,为公司后续业务拓展与市场竞争力提升奠定基础。

下一阶段,公司将继续加大科技创新力度,注重技术创新与市场需求对接,加速专利成果转化,为推动区域环保做贡献。

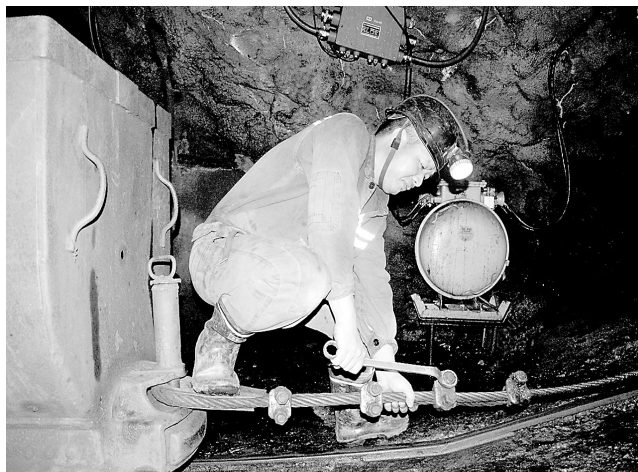
(林建 罗秋芳)

福能贵电公司单日发电量刷新纪录

本报讯 2025年12月24日,福能(贵州)发电有限公司单日发电量达3046.98万千瓦时,再次刷新公司单日发电量纪录,为贵州省冬季能源保供贡献了强劲力量,彰显了国有企业在能源保供中的责任担当。

下一步,公司将持续加大技术创新力度,优化机组运行方式,提升发电效率,为贵州省经济社会发展提供更加安全可靠的电力保障,为集团实现经营目标贡献电力力量。

(罗克进 吴尧)



图片新闻

进入四季度以来,永安煤业公司池坪芦坑煤矿机运队及时对井下出现故障的机电设备进行维修,努力为矿井向年终冲刺提供优质的后勤保障。图为2025年12月23日,该矿机运队职工在103采区+720m车场更换绞车钢丝绳损坏的钩头。

(陈思洲 摄)

2025年12月18日,东南电化公司烧碱车间2025年专业技能竞赛颁奖仪式隆重举行。经过12天的激烈角逐,33名优秀员工凭借扎实的专业功底和实操能力脱颖而出,为本次以“以赛促培,以赛促练”为核心的技能比拼画上圆满句号。

(黄志贤 摄)



汇光成炬 循数前行

晋南热电财资部践行“光合文化”纪实

在晋南热电公司稳健经营的肌体之中,财务与资产管理部宛若一束精准而坚韧的“数智之光”,将“光合文化”深植于预算、核算、资金与管理的每一个细胞。这里不仅是数据交汇的中枢,更是以“光的穿透力”洞见经营本质、以“合的共生力”链通业务血脉、守护企业价值的核心现场。

聚光成势,于精准施策中汇聚发展动能。

财务工作的“聚光”,在于敏锐洞察、高效汇聚资源。通过紧盯利率动态,主动协调推动存量借款利率下调,并于关键窗口期锁定蒸汽梯级利用项目低至2.24%的优惠利率,全年预计节约财务费用超180

万元。同时,严守预算关口,将集团目标层层分解、动态监控,确保资源如聚焦光束般精准投向生产经营与关键技改,凝聚全员向预算目标奋进的向心力。

和光共生,在高效协同中构筑稳健基石。

“合”的力量根植于无缝的业财融合与团队协作。业财一体化BIP系统的成功上线与平稳运行是最好体现:部门全员投身培训、攻坚数据迁移,实现财务、供应链、应收应付等模块协同,让业务流、信息流与资金流同频共振。在日常结算、月末关账、审计税务检查中,紧密配合穿透部门墙,确保核算、年报、汇算清缴等千百项工作精准无误,筑牢公司规范运营的基

石。

向光破局,凭专业担当破解管理难题。

面对复杂局面,财资部秉持“向光破局”的实干精神。积极应对税务风险提示与专项核查,组织力量深入钻研政策、梳理资料、积极沟通,在合规前提下全力争取公司权益,在管理边界内寻求突破、创造价值。

蓄光永续,以长远视野护航行稳致远。

财务的“蓄光”着眼于可持续发展与风险底线。通过有计划偿债与合理利润分配,推动资产负债率稳步下降,增强企业财务韧性。2025年修订16项财务制

度,持续加固内控体系。对研发加计扣除、环保税等政策的精准筹划,则为绿色发展与技术创新赋能,为公司的未来持续充电蓄能,输送稳定可靠的财务支撑。

在“光合文化”的照耀下,财资部正从核算中心向价值预测者、信息分析者与决策者支持转型。未来将以数字为语言,以制度为框架,以专业为信仰,汇聚资源之光、融合协同之力、突破陈旧之障,积蓄未来之能,致力于成为公司高质量发展征程中一道可靠、精准而坚韧的护航之光。

(魏虞文)