

盛世华章,铁血荣光。在纪念中国人民抗日战争暨世界反法西斯战争胜利80周年的庄严时刻,九三大阅兵以磅礴之势展现国之威严、军之雄风。本报特别推出《我看九三大阅兵》栏目,邀请广大员工共抒心声,分享心中的豪情与感动,畅谈民族复兴的荣耀与梦想。让我们致敬历史,守望和平。

我看九三大阅兵

鸿山热电公司 陈梅——

回望中国人民抗日战争暨世界反法西斯战争胜利历程,无数先烈以热血铸民族脊梁,让我深切体会“落后就要挨打”的教训与团结奋斗的力量。作为发电厂员工,我们守护的不只是电力设备,更是国家能源安全“生命线”。未来,我将以史为鉴,把抗战精神融入日常,在急难险重任务前勇挑重担,以实际行动保障电力稳定供应,为国家发展筑牢能源根基,让抗战精神在守护光明中传承。

福化古雷公司 郭晶晶——

80年,山河无恙。新征程,铁甲生辉。9月3日,我怀着无比激动的心情,现场观摩了九三大阅兵仪式,此刻还依然心潮澎湃。我们以庄严之礼告慰英烈先辈,以铭史之志开创时代伟业。一排排国之重器列阵而立,威武霸气,一位位英雄将士步履铿锵英姿飒爽,一面面鲜红旗帜风展如画震撼来袭,这是精神的接续,更是使命的传承,心中的自豪感和使命感油然而生,所有关于高标准、协同作战和集体力量的展现在那一刻具象化了。“追求卓越,永不止步”是此次观礼的最大感悟,接下来我将立足本职,把观礼所思所悟融入日常工作,以潜移默化的方式传递这份追求卓越、团结协作的精神,为集团建设可持续发展的世界一流能源化工企业贡献力量。

福建煤电公司 岳仁棒——

9月3日,我们一家人早早来到福建煤电电力安装检修公司会议室,荣幸受邀与同事们一起坐在电视机前,我的心情既激动又紧张。我们知道,我们的儿子就在那个被称为“预备役部队方阵”的队伍中正光荣地准备着接受检阅。

几个月前,儿子岳建东告诉我们被选入阅兵集训队时,我们看到了他眼中的自豪。作为预备役军人,“召必回,战必胜”——这句话突然有了特殊的意义。我们想起儿子说过,这就是预备役军人的庄严承诺。

当解说员说道“现在走来的是预备役部队方阵”时,画面前的我们不禁向前倾身,试图在整齐划一的队伍中寻找那张熟悉的脸庞。

虽然镜头只是一闪而过,但我们看到儿子所在的方队全体战友们晒得黝黑的脸庞绷得紧紧的,目光坚定地望向前方,正步踢得铿锵有力,与整个方队完美融合。

那一刻,我们既激动又感慨。这不只是我们的儿子,这是一个强大国家的守护者,是一支强大军队的组成部分。我们全家为此感到骄傲的同时,也感谢能化集团培育了我们,荣誉当属于我们煤矿人。

80年光阴流逝,从曾经的积贫积弱到如今的繁荣昌盛,我们的民族走过了艰难曲折的道路。我们明白——平凡人的担当与奉献,永远是这支队伍最深厚的根基。祝祖国昌盛,国民安康!

深耕终见成效 破局迈向国际

——记集团先进生产(工作)者、东南电化公司供销部主任陈智敏

他业务能力强,总能快速发现机会,镇定自若地应对各种挑战。他还爱琢磨事儿,总能想出新办法,在市场上抢占先机。他用实际行动证明了自己管理有方,带着团队快速打开新局面。东南电化公司供销部主任陈智敏一直用开放包容的态度对待困难,抓住机会迎接挑战,下定决心拥抱未来。他四处奔波,凭着一股子干劲,带着东南电化公司供销部努力往行业高处走。2024年,他荣获集团先进生产(工作)者称号,为自己又捧回了一份荣誉。

心怀梦想 长风破浪会有时

榜样之所以让人打心底里佩服,很大程度上是因为他们有着比常人更远大的理想。陈智敏花了4年时间,一门心思扑在东南电化公司的采购销售业务上,就想把这块业务做大做强。他一直牢记着自己的目标,努力为东南电化公司迈向中国一流氯碱企业贡献力量。经过数年布局,东南电化液碱销售有了大突破。2024年,公司液碱销量在福建省内终端销量占比

达到70%;销售版图北抵浙江,液碱产品长驱直入浙南腹地;南下华南,广东成为东南电化第二大销售区域;跨山越海开辟广西、江西、海南市场,首次进军液碱最大的下游行业——氧化铝行业,完成了国内大循环。2024年2月,出口第一船50%液碱,标志着东南电化公司进军国际市场,填补了福建省50%液碱产品出口的市场空白。同年9月,东南电化公司50%液碱首次跨越台湾海峡,直销台湾市场,开启了海峡两岸在氯碱行业合作的新篇章。

脚踏实地 花开堪折直须折

“种下一粒种子,立足自己的岗位,立下为公司长远发展努力奋斗的志向,踏踏实实、认认真真,站好每一班岗。”陈智敏经常跟供销部的年轻员工说,要有“时间不等人”的使命感和责任感,别浪费青春,要努力向前。在采购上,他也严格控制成本,2024年全年采购累计降本千万元。其中,通过与江阴码头谈判,最终工业盐卸船费用相比年度预算降低400余万元;采购优化物流装运及直提到厂等措施,有效

降低了工业盐损耗,总降本达400余万元;并通过与中选供应商的二次谈判、设备国产化、股东方代买、施工剩余材料退货、竞价拍卖等多种方式,进一步降低了采购成本。

方能致远 立根原在破岩中

“千里之行,始于足下”,看似遥不可及的目标,往往需要一步一个脚印,稳扎稳打。既要向下扎根,夯实管理基础;又要跳出困境,开辟新路径;更要坚持长期主义,调动和发挥团队潜能。2024年,陈智敏对供销部的采购销售管理进行了优化升级。他牵头制定了《采购管理体系》,规范了全流程,实施采购需求前置审批、执行评价等机制,推动采购流程科学化、精细化。同时,优化了订单审核、物流GPS跟踪系统,修订了《客户管理制度》,实现了客户满意度与风险管控的双提升。针对船运物流新课题,他大胆进行尝试,以广西中铝为锚点,构建了从合同签订到卸货储罐的完整工厂到工厂船运服务链,为后



图为陈智敏参加氯碱行业市场交流会

期点对点服务奠定了坚实基础。

“且养凌云翅,俯仰弄清音。”回头看,过往的耕耘与付出收获了累累硕果,令人欣慰;向前看,新的征程已在脚下延伸,挑战与机遇并存。陈智敏深知,前行之路并非坦途,供销管理永无止境;他将带领团队深耕细作,积极拓展市场,与合作伙伴携手共进,在风云变幻的市场浪潮中,秉持初心、破浪前行,让东南电化公司的供销之翼愈发强健。

(陶泓羽 摄影报道)

创先争优展风采

融合创新促效能 匠心守护稳运行

——记福建水泥公司永安金银湖水泥制成分厂水泥磨巡检维检班组



图为示范岗党员搅拌浇注料

在福建水泥永安金银湖水泥制成分厂生产一线,有这样一支特种部队:他们既是设备运行的体检医生,又是故障处理的技术专家,这就是实现巡检与钳工

职能整合的水泥磨巡检维检一体班组。自实行巡检维检一体化改革以来,该班组以“1+1>2”的协同效应,保障了水泥磨的合理错峰生产以及清洁生产的现场环境整治,成为公司人效提升的标杆典范。

打破专业壁垒 锻造技术融合

面对传统巡检和钳工分离时存在“发现问题无法处理、处理问题不及时”等痛点,金银湖制成分厂以公司人效提升为契机,率先推行了巡检维检班组融合。通过班组长、技术能手发挥“传帮带”,原巡检工学习电焊气割、设备维护润滑等钳工技能,原钳工则掌握设备运行分析、工艺设备维护等巡检技能。在面对

突发设备故障时,班组能及时紧密配合处理,有效提高了设备可靠性。

构建巡检机制 提升检修质量

根据水泥磨错峰生产的特点,巡检维检班组充分利用停机窗口,推行“深度巡检+预防性检修”模式,大幅提升检修质量。班组结合生产计划,提前制定检查清单,利用停机时间对辊压机、提升机、送料皮带等重点设备开展深度巡检,采取“边检边修”策略,提升了检修的效率以及质量。4月份停机期间,班组对熟料输送重点的H45、H46等皮带,进行了护皮更换、老化皮带头重新硫化等工作,既提升了熟料输送的可靠性,也减少了因皮带漏料造成的清洁工作量。通过创新巡检机制,分厂设备维护成本得到有效降低,设备维修费较预算下降了0.5元/吨。

闭环管理提质效 攻坚克难显担当

巡检维检班组建立了“发现-诊断-处理-反馈”的循环机制,充分发挥巡检维

检优势,分厂还以此为基础成立了党员示范岗。在开机期间,磨房3楼出现大量漏料情况,检查发现为选粉机系统“天圆地方”处因磨损出现许多破洞,但是修补存在壁厚不足无法焊接的难题,班组最终确定了用倒浇注料临时处理这个办法。以班组党员为核心,通过紧密的接力配合,最终克服了浇注料搬运不便、施工位置狭窄等困难,顺利闭环保质保量完成了工作,充分发挥了党员示范岗的模范带头作用。在党员示范岗的感召下,分厂员工们进一步解放思想,创新了工作思路,人效得到有效提升。

从各自为战到协同作战,从被动抢修到主动预防,金银湖制成分厂水泥磨巡检维检班组用实践证明了改革创新的生命力。他们以融合促效率,以匠心保运行,为福建水泥公司的发展和进步贡献出了自己的一份力量。(刘暄宇 摄影报道)