

激发降本创效“1+1>2”效应

永安煤业公司多措并举开展降本增效工作

进入三季度以来,永安煤业公司全面总结上半年经营分析成效与亮点,通过念好“降本经”、算好“经济账”、善用“金点子”等举措,持续强化成本意识,深挖效益潜能,激发降本与创效“1+1>2”倍增效应,有效抑制成本刚性增长。

念好“降本经”向“紧”要效益

“各级管理人员要做好‘降’与‘增’两篇文章,全力打好挖潜增效攻坚战,激发‘1+1>2’倍增效应。”7月8日,在公司月度例会上,公司党委书记、董事长康春福就降本增效工作下达“军令状”。

自公司发起“厉行节约,从我做起”倡议以来,全员将“过紧日子”思想内化于心,外化于行,党员干部带头当先锋,层层传导压力,多场合、多形式开展形势任务宣传教育,增强全员危机意识、成本意识和节约意识,做到人走关灯、拼车同行、打印共享等,以实际行动打造节约型机关,

营造“人人讲节约、处处见行动”的浓厚氛围。

仙亭煤矿开展“建设节约型矿井”行动,掀起节约创效的热潮;供电所把厉行勤俭节约成效纳入全员绩效考核,促使员工节约意识入脑入心;物业分公司把节约理念融入日常,常态化开展水电巡查……降本增效在公司蔚然成风,遍地开花,为生产经营注入新动能。

算好经济账向“旧”要效益

“这批螺杆空压机、空气源热泵等设备,可为公司减少投入七八十万元呢。”近日,公司从天湖山管理处调拨矿井机电设备和运输设备供各矿井使用,物供经理林金强处理调拨废旧物资时表示。

近年来,公司不断强化全员成本意识,抓牢废旧物资处置、源头管理、材料消耗等环节,算好经济账,勒紧“钱袋子”。物供分公司多次到各矿井对废旧物资处

置流程进行监督指导,大到一台设备,小到一个配件,尽可能地把废旧物资“变废为宝”;仙亭煤矿修复废旧破损矿车,为矿井节约了费用65.57万元;西洋筛选厂自主加工破碎机锤销,减少材料投入……

“今年1~7月,回收复用矿工钢支架4400棚、轨道13087米,材料支出同比减少约485万元。”生产技术部经理陈阳光谈起降本与创效如数家珍。

善用“金点子”向“新”要效益

创新是企业发展的动力源泉。永安煤业公司积极推进技术创新和管理创新,不断挖掘潜力,提升效能,为企业发展注入强劲动能。

福建省内首家煤矿智能综合监控融合系统、首家空压机巡检机器人,永安煤业公司正以数智化改变着传统的管理模式。

“一孔多用”钻探找煤技术的推广应

用,有效提升了劳动效率,新增地质找煤储量12.65万吨,采出9.05万吨,生产接续平稳。

……

这正是公司向“新”要效益的一个个缩影。

此外,公司致力开展小改小革,引导全员集思广益,以解决实际问题为导向,攻关制约生产的难题与瓶颈。仙亭煤矿技术人员对矿井供气管路装置自动放水器,安全节能效果显著;苏桥煤矿将自动化采样机进行技改,研制出自动化采样平台,取代人工取样,实现煤质采样自动化……

“下一步我们将着手开展空气源水箱水位温度显示报警装置改造、轴承加热器应用等项目,让小改小革‘金点子’发挥大能量。”机电部副经理涂鹏绍表示。

(黄艺欣)

简讯

福能贵电三项专利获国家授权 火电技术攻关再攀高峰

本报讯 近日,国家知识产权局正式授予福能贵电公司三项实用新型专利证书,标志着该公司在火电核心装备与智能化、清洁化技术领域攻关再获国家级突破。此次获权的专利包括“一种斗轮机网络控制通讯冗余配置”“一种具有低NOx生成功能的锅炉微油燃烧器”及“一种具有可维护的防堵压缩空气煤粉取样器”。

此次授权的三项专利,精准聚焦火电厂安全运行、能效提升和环保减排的关键环节,体现了深厚的技术积累与问题导向的创新思维。

(罗克进)



图片新闻

近日,永安煤业公司池坪芦坑煤矿对井下提升绞车环网进行完善,实现提升绞车运行情况实时监测,进一步提升了矿井机械化、智能化水平。图为该矿机运队职工对井下提升绞车的环网线路进行熔接。

(陈思洲 摄)

联信公司成功获批 爆破作业单位许可证

本报讯 近日,福能联信建设集团有限公司顺利取得爆破作业单位许可证。这一资质的获得,为该公司市场开发拓展承接含爆破施工类项目工程,标志着其在相关业务领域的服务能力得到权威认可。

据悉,联信公司在持续提升服务质效的过程中,始终将资质增项、信用建设与硬件升级作为重点工作。接下来,公司将充分释放资质优势,以破局立新之势,聚奋勇争先之力,为集团高质量发展注入更强劲动能、贡献更大力量。

(林华兴)

近日,福建煤电电力安装检修公司利用晴好天气,对重要输电线路开展特巡特检。该公司持续推动线路巡检智能化升级,构建“人巡+机巡”的多维化巡检模式,极大提升运维质效,全力保障输电线路安全稳定运行。图为工作人员在35千伏铜线进行无人机巡检。

(陈先英 摄)



深化交流促发展 携手共创新未来

建材控股各分公司赴漳州公司进行对标学习

本报讯 近日,为加快推动预拌砂浆等特种产品的市场推广,建材控股福清公司、莆田公司、厦门公司积极响应建材控股号召,组织生产、技术、销售等核心岗位骨干,分批赴漳州公司开展对标学习。

漳州公司作为湿拌砂浆推广的先行示范单位,其成功经验为各公司提供了宝贵借鉴。值得一提的是,福清公司创新采用“产销用”联动模式,特邀终端客户代表共同参与考察,通过全产业链视角深入交流产品应用经验,为后续市场开拓奠定了坚实基础。

在交流研讨过程中,大家围绕特种产品预拌砂浆的生产线改造展开了深入探讨。从设备的选型、技术的升级,到工艺流程的优化,大家各抒己见,分享自身在实际工作中的经验与见解,力求找到最适合的生产线改造方案,以提高生产效率和产品质量。

对于成品运到工地后的储备及下料环节,大家也进行了细致的交流。如何科学合理地储备预拌砂浆,确保其在工地储存期间的质量稳定;怎样优化下料流程,提高施工效率,减少浪费,这些都是讨论

的重点。通过交流,各公司相互学习先进的管理经验和操作方法,为提升工地服务水平提供了有力支持。

成本测算同样是此次研讨的关键内容。各公司深入分析原材料采购、生产加工、运输配送等各个环节的成本构成,探讨如何通过优化供应链、改进生产工艺等方式,有效降低成本,提高产品的市场竞争力。

在销售技巧方面,大家分享了各自在市场开拓过程中的成功案例和经验教训。从客户需求分析、产品优势展示,到

销售渠道拓展、客户关系维护,全方位地交流销售心得,共同提升销售团队的业务能力。

此次交流研讨活动,为各公司提供了一个相互学习、相互促进的平台。通过分享经验、交流思路,各方在特种产品的生产、销售等方面达成了诸多共识,为后续业务的开展奠定了坚实的基础。未来,各公司将继续携手共进,将研讨成果转化为实际行动,齐心协力推动业务做大做强,在激烈的市场竞争中开创更加辉煌的业绩。

(吴翠容)