

一封感谢信,彰显国际化合作结硕果

“作为我们最重要的合作伙伴之一,福建能源石化的专业精神、奉献精神、对我们密切合作的坚定支持,不仅为项目提供了必要的动力,也为我们在福建乃至中国的持续发展提供了更强的信心。”

4月24日晚,福建能源石化集团董事长、福建中沙石化公司副董事长徐建平收到了一封特别的感谢信。信的落款,是沙特基础工业公司(SABIC)首席执行官兼执行董事阿卜杜拉哈曼·阿尔-法季。当天,阿尔-法季到访中沙古雷乙烯项目现场,与徐建平平等共同回顾中沙古雷乙烯项目的建设进度,共同见证双方携手努力建设的世界级项目的发展。现场所见所闻,无疑是令阿尔-法季震撼、振奋的。当晚,在返回沙特的途中,阿尔-法季叮嘱在中国的同事,务必转交信函,专门表达了对福建能源石化集团、福建中沙石化公司的谢意。

中沙古雷乙烯项目由SABIC与福建能源石化集团合资建设,是福建省迄今为止一次性投资最大的外资项目。项目不

仅是中沙两国推动“一带一路”倡议与沙特“2030愿景”的重要成果,更为新时代中国更高水平对外开放写下了生动注脚。

2024年2月19日,中沙古雷乙烯项目主体工程全面动工,3月1日打下第一根桩。自此,在股东双方协力推动下,项目建设甩开膀子,大步向前,仅一年时间便取得了总体进度超过50%的显著进展。

蛇年春节前夕,乙烯五塔仅用时32天实现“塔起灯亮”,刷新国内石化行业新纪录;

4月2日,1号罐区44台大型球罐完成全面封顶,再创国内新的施工纪录;

眼下,项目最大、最高、最重设备EO/EG装置洗涤塔运抵现场,正在准备作业,不日又将起吊……

为了明年开工运营的目标,福建能源石化集团正与SABIC一道,继续努力着。

开放、合作、共赢,一直以来都是沉淀在福建能源石化集团骨子里的基因。

去年4月,福建能源石化集团第一次党代会鲜明提出“一二三四五”发展战

略。“四”所指的四个目标,其中便有“国际化合作”。

始终秉持专业理性、优势互补、互利互惠的态度,福建能源石化集团不断扩大“朋友圈”,集聚“共创力”,贡献深耕实体经济、致力产业报国的国企担当。

在高端材料领域,开放合作让福建能源石化集团参与、见证了国内首个中外合资的世界级炼化一体化项目、海峡两岸最大石化产业合作项目、福建省首个碳五碳九分离及下游新材料项目的建成投产,并将继续参与投资建设福建省迄今投资规模最大的产业项目,以及填补福建省产业链空白项目、高端精细化工项目等等,不断引领福建石化产业做强做优做大。

在绿色能源领域,得益于开放合作,福建能源石化集团参与了福建省已投产的首台核电机组、首台百万千瓦火电机组的建设,主导开发运营海上风电项目装机容量89.6万千瓦、建成宁德市首个热电联产项目,并持续投资建设海上风电、清洁高效热电联产、抽水蓄能电站项目,为“风

光火气核储”一体化布局注入不竭动能。

另外,在码头仓储、绿色建材、绿氢制造、氟新材料、产业金融等领域,都可见福建能源石化集团开放的视野、合作的成果。

如今,福建能源石化集团合资合作伙伴已超50个,涉及外资企业、央企、国企和行业头部民营企业等等,足迹广布于亚洲、欧洲、北美洲。

“我相信福建中沙古雷乙烯项目将为我们双方带来丰硕的成果,推动石化行业的转型和高质量的可持续发展,同时满足我们全球客户不断变化的需求,成为跨区域合作的典范。”

这是阿尔-法季在感谢信中对中沙古雷乙烯项目的美好祝愿、衷心期待;

这也是福建能源石化集团一以贯之的理念:愿以与合资合作各方的可持续发展,共绘美美与共的大同世界。

(党委宣传部)

企业快报

集团召开电力板块 2025年一季度生产经营分析会

本报讯 4月22日,福建能源石化集团召开电力板块2025年一季度生产经营分析会。集团党委委员、副总经理周朝宝出席会议。

周朝宝肯定了电力板块一季度取得“开门红”的成效,并对相关企业下一阶段工作提出建议和要求:要统筹规划发展,巩固现有业务降本增效,发展综合能源服务,拓展新兴领域布局,培育未来增长点;要抓好政策研究,以电力市场化改革为契机,强化技术突破与政策协同,推动高质量发展;要明确功能定位,福能股份要做好战略规划、政策制定,权属电力企业要建立标准化管理体系、提升运营效率;要强化党建引领,严格落实中央八项规定精神,严控廉洁风险,力戒形式主义,以党建促实干。

集团有关部门及相关企业负责人参加会议。

(企管部 福能股份)

集团召开综合板块 2025年一季度经济运行分析会

本报讯 4月23-25日,福建能源石化集团分三场,召开建工建材、纺织商贸、煤炭矿山板块2025年一季度经济运行分析会。集团党委委员、副总经理周朝宝、陈文阶分别参加会议。

周朝宝肯定了纺织、设计企业的工作成效,并就下一阶段工作提出要求:要做好风险防范,加大行情研判和节奏把控,提高风险管控能力;要做好内部协同,增强服务意识,全力提供高质量的产品和优质的服务;要加快转型发展,聚焦绿色能源和高端材料主攻方向,谋划转型路径;要做好精细化管理,加强成本管控和研发创新;要加快项目建设,动态评估投资效益;要完善项目管理体系,高效推进重点项目建设;要严格落实主体责任,进一步提升发展质效。

陈文阶肯定了建工建材、矿山企业在市场开拓、降本增效等方面取得的成效,并对相关企业下一阶段工作提出要求:要坚定信心应对挑战,确保完成目标任务;要强化市场开拓,深耕固有市场,做大增量市场;要深化业务协同,积极应对外部挑战;要加快项目攻坚,强化要素保障,落实进度管控;要谋划产业升级,推动传统产业改造提升,重塑竞争优势;要创新破解难题,用改革的办法破解历史遗留问题;要筑牢安全防线,聚焦重点领域,开展全面排查。

会议还要求,要加强党建引领,扎实开展深入贯彻中央八项规定精神学习教育,推动党建工作与生产经营深度融合。

集团有关部门及综合板块企业相关负责人参加会议。

(万荔)



4月24日,由福能期货公司承办的“福建国有企业与上市公司风险管理培训班”圆满召开,本次培训班由福建省国资委、福建证监局、郑州商品交易所、中国上市公司协会、福州市委金融办联合主办,上海期货交易所支持。福建省国有企业、上市公司及龙头企业近130位企业代表参加了培训。

(方婕 摄)

技术激发活力 创新驱动发展

福建煤电公司迎来首季“开门红”

“要加大力度鼓励采掘队伍开展中深孔爆破,提升生产效率。”

“我觉得适时调整运输队上下班工作时间,可以更好地提升车皮的循环率,促进采掘队产能提升。”

近日,一场别开生面的技术论证会正在福建煤电公司箭竹坪煤矿二楼会议室如火如荼地召开。会上,从安全信息中心到生产布局、生产工艺技术,再到后勤保障服务,技术骨干们围绕生产中的各个环节展开了深入探讨。这也是该公司每周一次的“技术例会”,又一次点燃了技术骨干们的生产热情。

“得益于对职工生产热情的调动,截至3月中旬,我们已全面完成一季度生产经营指标,实现首季‘开门红’。”箭竹坪煤矿党总支书记、董事长林益介绍,为了确保首季生产任务的顺利完成,箭竹坪煤矿自年初便出台了一系列激励措施,包括采掘阶梯单价、后勤保障限时服务、采掘劳动竞赛等,全面调动了职工的生产积极性。

与箭竹坪煤矿不同,翠屏山煤矿能够在首季实现“开门红”,更大程度得益于职工技能的提升。

近年来,随着矿井机械化、智能化设备的投入增加以及先进生产技术的广泛应用,尤其是人员定位、安全监控、水害预警、AI智能视频等新技术的投

入,部分职工出现了操作技能未能跟上技术更新步伐的问题。为解决这一问题,翠屏山煤矿积极开展职工技能培训,利用工休时间安排多场“点对点”培训,采用“理论+实操+场景模拟”的方式,同时结合“传帮带”导师带徒的做法,全面提升了采掘职工的技能水平。职工技能的提升不仅确保了矿井工程质量的稳定,还为首季度生产任务的顺利完成提供了有力保障。

“越是形势复杂严峻、任务艰巨繁重,越需要我们能够担当作为,破冰前行。”在3月28日举行的煤电公司六届二次职代会上,公司党委书记、董事长赖文奎对首季产量同比增加10.4%、各项指标和工作任务实现“开门红”的工作成绩给予了高度评价。

“一季度以来,我们都在攻坚克难和突破瓶颈。”赖文奎坦言,自年初以来,安全迎检、安定稳定、成本费用、矛盾诉求等一项项困难犹如坚冰,压得工作步履维艰。

为了落实集团下达的各项生产经营目标,并顺利实现首季“破冰”,煤电公司提出了“1361”工作思路,即完成一个总体目标,守住三条底线,抓实六项工作,树立一个思想。公司号召全体干部职工积极投身生产经营主战场,从强化安全管理、稳定产能、提升质量效益、

风险管控、转型发展党建赋能,全力推动“大生产”模式的全面启动。

各单位积极响应“1361”工作思路,采取多种有效措施,力求突破瓶颈,推进各项工作任务完成。

“市场行情不好,我们就在煤质提升上做足文章,稳住老客户、吸引新客户。”雁石发运站站长谢正文表示,应对煤价持续下跌的压力,发运站以煤质管理为切入点,积极与矿井沟通,从源头上解决煤炭质量不稳定的问题,同时加强与用煤客户的对接,满足其不同需求。一季度,雁石发运站充分利用箭竹坪煤矿的优质煤,通过科学配煤,实现了调运量和销售量的双双“开门红”。

作为转型发展的重要名片,泉州分公司通过大范围的岗位练兵、技术比武和劳动竞赛,力求将协同项目的优质服务做到极致,推动了首季度各项生产指标的顺利完成。

(林秀龙 张文环 赖贵琼)

