

# 为了光明和温暖的事业

## 福能物流公司厚植集采优势打造高质量煤炭贸易供应链

新年伊始,福能物流公司承运近2.8万吨煤炭的“天予力量”2329航次煤船克服北方寒潮、大风等极端天气影响,自京唐港南下历时3天安全抵达莆田国投湄洲湾港锚地。这是新一年该公司做优煤炭保供采购的第一船煤,为开拓新一年煤炭贸易业务打好基础。

刚刚过去的2023年,面对煤炭市场单边下行强劲压力和风险挑战,福能物流公司立足集团商贸平台,厚植煤炭集采优势,贯彻实施“保供+市场”双轮驱动高质量发展理念,在高效保障集团权属电力和水泥企业用煤的同时,合规稳健拓展建材、冶金和化工等行业客户,形成“代理服务”与“自营贸易”的规模叠加效应,最大程度释放商贸企业的盈利活力,致力于为推动集团高质量发展贡献商贸力量。据悉,该公司去年煤炭销量创历史新高,达940多万吨,超额完成集团下达的利润指标,物流费用节支612.97万元,准入新供应商41家、新销售客户25家,累计为集团

权属用煤企业节约采购成本2.5亿多元。

“集团唯一的煤炭集采平台”赋予了福能物流打造高质量煤炭贸易供应链的独特优势。对福能物流来说,巩固集团内部煤炭保供是“基本盘”,做大外部市场业务是对标现代商贸企业,加快培育发展“新动能”。

针对煤炭价格“断崖式”震荡下跌不利局面,该公司加强与CCI、CCTD等5家煤炭专业研究团队合作,并派人收集市场资讯编制《煤炭市场分析周报》、撰写《市场分析报告》,构建“专业团队+业务骨干+竞合同行”为一体的市场研判机制,有力把好采购时点、降低采购成本。同时,发挥集采优势与上下游磋商签订年度购销合同,锁定全年煤炭供需计划,并根据市场行情动态调整优化采购方案,执行“上游货到付款、下游款到发货、业务流程合规、经营风险可控”的营销策略,实现吨煤采购成本下降45.52元的超预期目标,较好地化市场波动的“危”为提质增效的

“机”。

市场的不确定性和不稳定性,也催生了该公司煤炭贸易供应链条提档升级。为保障煤炭贸易供应链的韧性和安全水平,该公司持续深化与国能、伊泰等大型煤企的合作,全力提升中长协履约率,以此获得上游采购的议价权,保证下游的供给和价格。据统计,该公司去年对伊泰自产煤兑现率超90%,对国能兑现率达102.84%,4月份兑现率更是高达128.26%,同比增长10.03%,在国能销售集团外部客户综合评价排名中位列华南销售分公司第一、全国第三,为争取2024年度自产煤增量、实现全煤种供应打下坚实基础。与此同时,该公司积极拓展煤源,新增兴隆、西蒙长协煤140万吨,基本实现保供煤量全覆盖。该公司还建立集团电煤保供内部协调机制,更加注重协同联动,提高因“需”制宜、增值服务煤炭供应链的“安全和效率”。

保供、市场双轨并行,海运、陆运环环

相扣。从“供应链”到“共赢链”,源源不断输送光明和温暖的背后,是该公司业务部、物权部和驻外办等部门的高效联动协同,还有该公司与国投湄洲湾港、国投曹妃甸港等沿海港口长期真诚合作厚植的发展底蕴。通过合理制定优化物流方案、争取装船港“准班轮”及海运汽运竞谈、询价、招标等硬核举措,该公司既畅通“北煤入闽、海陆联运”的大动脉,又疏通煤炭靠泊卸船、出港进厂的“微循环”。

全年监装131航次721万吨煤炭、累计办理货转390批次,在注册资本资金仅1亿元的前提下年度日均存款和利息同比增长30%以上,且未产生一笔集团外部应收款呆坏账……在加快推动高质量发展的新征程中,福能物流公司全员为了光明和温暖的事业,“链”上持续发力、“链”上合作共赢、“链”上党建引领,为实现保供单位协同发展、助推集团高质量发展贡献“物流智慧力量”。

(李瑞)

### 企业快报

#### 融资租赁公司打响不良资产处置新年第一“拍”

本报讯 1月16日,融资租赁公司沙县侨丹项目抵押设备进行司法拍卖,当天首拍就以溢价65万元成交,最终成交价1380.75万元。根据此前该公司与兴业银行达成的协议,双方将按比例分配拍卖款。

抵押设备的成功拍卖,标志着沙县侨丹项目所有抵押物处置完毕,这也是继2021年成功处置沙县侨丹项目农商行质押股权后迎来的新突破。

(陈云)

#### 福能新能源两项专利获国家知识产权局授权

本报讯 日前,福能新能源公司申报的“一种SVG无功补偿装置”和“一种风功率预测信息采集装置”两项实用新型专利获得国家知识产权局授权。

近年来,该公司加大科技创新方面的投入,获得了多项发明专利、实用新型专利、软件著作权登记等,持续赋能企业高质量发展。

(武飞)



为了向一季度生产经营“开门红”冲刺提供优质的机运后勤保障,近期,永安煤业公司池坪芦坑煤矿对井上下所有的轨道进行检查与维护。图为1月12日,该矿机运队职工在+720工业广场更换轨道的道岔。

(陈思洲 摄)



连日来,福建煤电公司龙潭煤矿根据年度设备维护和检修计划,组织机电人员加强设备检修工作,做好后勤保障工作促进安全生产。图为1月15日,机电人员正在给软启动开关“体检”。

(林莉 摄)

(上接一版)

另一方面,他们做好新技术新项目的引进。

“随着国家安全环保、绿色发展政策的实施以及石化行业逐步向绿色低碳、产业化、集约化发展,面对市场竞争和行业发展趋势,我们认识到引进新技术实现转型升级,用更加环保、更低成本的技术生产高附加值产品是企业高质量发展的必经之路。”海泉化学负责人说。

以“创办一流企业、打造精品工程”为目标,“十四五”期间,海泉化学公司计划投资超百亿元,共建设5套化工装置,包括迁建年产3.6万吨BDO/6万吨PBT,新建

年产20万吨PPG,新建年产20万吨醋酸乙烯,新建年产20万吨/45万吨联产法PO/SM,新建年产90万吨丙烷脱氢项目,配合集团在古雷打造上下游产业链更加完善、种类更加齐全、附加值更高的现代石化产业。

去年底,该公司已顺利完成PO/SM项目基础设计审查、概算批复。

PO/SM项目将充分利用古雷石化基地园区内的上游乙烯、丙烯、苯资源,且产品苯乙烯大部分供应园区内的项目,环氧丙烷大部分供应公司内的聚酯装置。

“原料供应有保障,产品靠近目标市场,实现了园区内上下游一体化。”海泉化

学设计技术部部长尤金发这样评介PO/SM项目。

在项目规划阶段,海泉化学公司十分重视对标先进生产工艺,逐一进行成本优势的深度分析。

“公司利用搬迁机遇和古雷石化园区上下游产业链及园区原料供应条件,结合自身特点和优势,引进先进工艺新建20/45万吨/年PO/SM装置项目,符合绿色发展理念,预测海泉化学PO/SM装置非常具有行业竞争力。”尤金发说。

据尤金发介绍,海泉化学PO/SM项目建成投产后,公司整体规模将实现大跨度的飞跃,真正地实现公司的转型升级,推

进公司持续稳健高质量发展。

醋酸乙烯项目是该公司另一个重点项目,采用国产化技术,为福建省内首套,将填补福建省内相关产能空白。其原料来自古雷石化园区,产品又返销到园区作为原料,填补了古雷园区乙烯和醋酸乙烯生产的中间环节,具有靠近市场的优势。

征程万里风正劲,重任千钧再奋发。海泉化学公司正加快推进新项目建设,科学谋划项目资源的规划储备,奋力实现公司“十四五”目标,为能化集团打造“一流能源、千亿石化”提供有力支撑。

(洪党荣 陈仁居)