



# “把公家的事当成自家的事来做”

——记集团先进生产(工作)者、优秀共产党员张芳碧

每天一大早,“以厂为家”住在公司的张芳碧起床后第一件事就是到厂区走一走,看看原材料的库存及质量、设备运行、安全环保、人员状态、环境卫生等方面的情况,发现问题第一时间协调处理,及时排除各种隐患,确保当天的生产能够正常有序。这个习惯,他已经坚持了8年多。

“把公家的事当成自家的事来做”是建材控股龙岩混凝土公司副总经理张芳碧经常在会上告诫公司员工特别是管理人员的话。当然,他自己也是这么身体力行的。这句话体现的是一种“主人翁”精神,员工把自己当成企业的主人,就会更加尽职尽责,想企业之所想、急企业之所急,团队也才会有凝聚力。他常说“如果工地这笔款是欠你家的,你会不会全力去催收”“如果办公室的空调是你家的,你会不会及时关闭电源”……

近两年,特别是今年以来,混凝土市场需求严重萎缩,龙岩混凝土公司面临巨大的经营压力。作为公司的负责人,张芳碧不敢有丝毫懈怠,他经常说:“现在是到了企业能不能生存的时候了,大家不能有惯性思维,要改变方式方法,要有危机感、

紧迫感,要更积极、更用心地去做事,要真正做到‘把公家的事当成自家的事来做’,这个企业才有活下去的可能。”

在张芳碧工作的方方面面,都可以看到他“把公家的事当成自家的事来做”的思想理念,设身处地为公司着想。

在成本管控方面,张芳碧说“苍蝇蚊子也是肉”,能降一点是一点,成本降了,效益就提升了。他亲自督导优化配合比,组织测算盈亏平衡点,关注剩料充分利用,严控原材料质量关……在他的带领下,龙岩公司的生产成本在区域同行中较有优势。

在市场拓展方面,张芳碧说“多谈一分是一分”。面对当前方量下滑的困境,他带领公司销售团队、全体党员勇往直前,克服种种困难,开展全方面、多层次的调研,对区域市场做出正确的预判,并及时回访客户,了解客户需求,在复杂的市场竞争中赢得较好的市场份额。

在应收账款清收方面,张芳碧说“让销售员‘坐’到工地去”,也经常给律师一个“黑脸”。我们知道,他是心里着急,市场不好,货款更不好收。为了能把货款收

回来,他自己也常常反复地与对方沟通商讨解决问题,也通过发催款函、律师函、起诉等方式,为公司挽回损失。

在协会沟通、同行竞合方面,张芳碧积极维护商会和谐。在2022年当地行业协会接近破裂的情况下,他积极与会长及其他同行单位沟通,尽力把行业协会从不和谐“拉”回正常来,促进同行间回到守信自律、健康有序的竞争氛围。

在廉洁自律方面,张芳碧经常说“是组织给我们的平台,要认真履行组织赋予我们的权利,对岗位要有敬畏感,认真履职,敢于承担应承担的责任和义务”“要坚决抵制各种诱惑,管好自己的嘴、腿、手,不该张的嘴不张、不该迈的腿不迈、不该伸的手不伸”,他就是这么做的。

再过两三年,张芳碧也要退休了,但他说:“我是一个共产党员,不能抱着‘多做多错,少做少错’的想法,也不能抱着‘平稳过渡到退休’的想法,我只要在这个位置一天,就要为这个公司、为公司员工考虑一天。”

这就是张芳碧,一个一心为公、有责任担当、有党性修养的好同志,一个“以厂



图为张芳碧每天早晨在厂区巡查

为家”的人,一个“把公家的事当成自家的事来做”的人。今年,他被授予能化集团2022年度“先进生产(工作)者”、2021-2022年度“优秀共产党员”荣誉称号。

(曾毓忠 摄影报道)

## 青春志远绘蓝图

——记能化集团优秀共青团员徐宗鹭

“星光不负赶路人,时代不负奋斗者”。当下,有千千万万个时代奋斗者在砥砺前行。而在这千千万万个奋斗者中,亦然涌现着各行各业的优秀青年人才。刚刚从大学毕业一年多的现场施工员徐宗鹭,虽然年纪不大,却赫然以自身的奋斗诠释了作为青年人应当有的责任与使命。

### 青春朝阳“徐徐”上升

2021年8月,徐宗鹭刚结束完新生入职培训,而那段时间碰巧是项目基础大干、人员紧缺的关键时期。见此情况,他第二天便当即加入到基础大干队伍当中。那段时间,为了不影响项目进度,常常早上5点天初亮,他便开始了当天的放样或混凝土开盘的工作。不到一周,他就从一个白白嫩嫩的大学生变成皮肤黝黑的工地“搬砖人”。“基础阶段虽苦,但可以学到很多知识,小徐这青春小伙就犹如早上八点的太阳,必定徐徐上升。”项目技术负责人郑志展对他赞不绝口。此后,他更是积极投入各项工作中,时常在工作之余反思自己在工作中的不足,不断钻研、总

结经验,制定改善措施。2022年,作为QC小组重要成员的他,参与的课题《提高厨卫反坎浇筑成型合格率》荣获省级QC小组成果“二等奖”。

### 牢记“宗”旨 心系奉献

征途漫漫,唯有奋斗。在工作之外,徐宗鹭亦是一名中共党员。去年在新冠疫情集中暴发期间,为保障项目作业人员的安全及项目正常运行,他主动积极地参与疫情防控工作当中。发口罩、核人数、站岗值守,让项目工作与作业人员皆得到保障。在夏日高温时节,他也充分考虑到现场的高温作业人员健康情况,为众人准备好消暑饮品并亲自发放,真正做到了暖人心、贴人意。而对于这些举动,他只有一句话:“这都是我应该做的,不值一提,因为党员的宗旨就是全心全意为人民服务。”

### “鹭”在脚下 踔厉奋发

日日行不怕千万里,时时做不惧千万事。如今的徐宗鹭,已具备优秀的施工作业技术及相应的管理能力,也始终保持着

初入行时的初心与严谨。

在其职业生涯中,令他印象最为深刻的,便是2022年6月份的持续降雨。当时项目位于高边坡地域,周边许多地方发生了塌方,他不顾危险,冒着大雨,前往边坡周围进行排查和防治。每每回忆起那段日子,他总是感慨:“当时的情况真的难以预料,下大雨,又是傍晚,如果发生塌方的话,影响的是我们安全,所以一定要去。”也正是凭借着这股吃苦劲,在个人进步的同时,他也带动着身边的人一同进步、同频共振。从最初的地基开挖,到当下的主体装修任务,无论是工程图纸的核对,还是施工计划的制定、现场管理的组织协调,整个项目部都做到全力以赴毫无保留地投入。最终在项目部全体管理人员的共同努力下,2022年度项目总产值达15100万元,超出原指标20%,且在项目现场安全文明施工方面,得到了国资委检查组的充分肯定。

“能化集团优秀共青团员”“联美公司宣传报道积极分子”……一个个荣誉纷至沓来。青春志远绘蓝图,面对荣誉,徐宗鹭说:“是伟大时代成就了我们,我们在祖国的万里长空放飞青春梦想,更应以青春之我、奋斗之我为祖国建设添砖加瓦,用实际行动践行‘请党放心、强国有我’的青春誓言!”

(阙文亮 摄影报道)



图为徐宗鹭在施工现场进行尺寸复核

## 降本提效我先行

日前,集团部署开展提质增效和提速攻坚两个专项行动。如何扎实推进两个专项行动,需要全体员工从大处着眼,从细节入手,拿出对策,亮出实招,多种形式推动专项行动落地落实、见行见效。为深化对两个专项行动的理解,本周特别推出《降本增效我先行》互动栏目,欢迎大家结合所在公司的实际情况,分享提升企业运营效益的妙计良策。

风电行业作为国家能源命脉中的高新兴产业,在由“中国制造”向“中国智造”的战略转型中占有重要地位。8月31日上午,集团召开的提质增效、提速攻坚专项行动部署会议,风电板块首当其冲,降本增效势在必行!

降本为先,提高设备可靠性和强化供应链管理是关键。一是采用更可靠的零部件,以高分子材料零部件替代和引进前沿电控系统为例,可以有效降低易损零部件损毁率并提高其运行效率。二是提高零部件国产化替代率,实现供应链自主可控,避免“天价零部件”困境。在优化物流、仓储管理降低运输与库存成本的同时,应积极主动寻求与优质供应商签订框架协议,以长期合作伙伴关系确保更优惠的价格和更稳定的供应。

增效紧随,利用深度数字化技术为风电行业再赋能。以人工智能技术对风机场群数据进行复盘学习,挖掘潜在问题,建立优化空间。通过预测性维护和智能化诊断及早发现并采取措施,降低停机损失。利用深度数字化运维管理平台提高场站管理效率,优化人力成本,并且基于智能机器人的无人化维检的工作效率和安全性可以实现质的飞跃。

综上所述,风电板块可以从提高设备可靠性等方面落实降本增效,为可持续发展做出更大的贡献。(福能新能源 韩林峰)

我认为,为了贯彻落实集团提质增效和提速攻坚专项行动动员大会精神,企业员工要有“爱企如家”的思想意识,真心把企业当作自己的家,可以把自己小家庭的“持家之道”用在企业厉行节约措施上,相互借鉴。

一是从“拼”做起。与同事“拼车”上下班等确实能够减少费用。其实现实工作中隔壁科室或兄弟单位有些设备也可以“拼”,如拼复印机:因为复印机的耗材较贵,我们就不一定每个办公室或每一层办公楼都要有复印机,可以一幢办公楼有两台复印机,这样就能基本满足日常工作需求,电脑耗材费用就能够减少。

二是从细节抓起。电的浪费体现在电视机待机、空调待机、电脑待机等细节上,这些待机累积起来也是一笔不菲的费用。之前说法叫人走关灯,现改为人走关电源。如果坚持执行下去,可以节省一笔不少的电费。

三是实行光盘行动。在职工食堂醒目位置提示浪费粮食可耻等,引导职工珍惜粮食,养成吃多少打多少的好习惯。(永安煤业 曾芳春)