

向美而行！央媒、省媒聚焦福维生态环境治理

如何将废弃工业场所变成绿水青山？如何以司法温度助力企业生态治理？

带着这些疑问，7月5日，法治日报、福建日报、人民法院报等媒体记者及福建省高级人民法院审判委员会专职委员王珩一行在三明、永安两级法院有关人员陪同下，到福维公司进行现场采访，就该公司凤冠山、原电石渣场、矿山生态治理的生动实践和成果进行采访报道。

青山翠绿、草木葱茏，极目远眺，蜿蜒秀美的九龙溪河静静地呈现在眼前。一走进凤冠山，满眼的绿不禁让人眼前一亮。“凤冠山占地150多亩，由于企业经营困难无暇对其保护，一度变成一个工业垃圾遍布、山火频发的‘荒山’，安全隐患十分突出。”福维公司副总经理王煜介绍。为改善环境，2018年以来，福维公司在投入资金治理的同时，积极争取三明市三沿

一环森林景观带建设专项资金进行治理，永安市法院也在审理涉及福维公益诉讼案件中，了解到该公司在整治生态环境方面人力、财力、物力不足等困难，积极协调市检察院、司法局、林业局、曹远镇等与公司进行对接，并争取市政生态修复专项资金开展凤冠山生态治理行动。“我们通过多方协作已先后投入120多万元，在凤冠山栽种了20多个品种近2万株树木花苗，生态林初具规模。”市法院行政与生态法庭庭长李如浩说。下一步，凤冠山还将按照“自然、生态、和谐、人文”的理念，完善多样化的配套设施及休闲绿道，将凤冠山打造成集法治宣传、科普、休闲、文化、生态为一体的综合性休闲场所。

“这就是以前的灰色地带吗？”走进原电石渣场，映入眼帘的成片米蕉林长势正旺，昔日坑坑洼洼的灰色渣场如何蝶变为

果园让记者们产生了浓厚兴趣。“电石渣场生态恢复项目是公司生态治理和场地综合利用的积极探索。”王煜说。该公司原电石渣场于建厂时期建设，由于年久失修，渗漏严重，尤其一到雨天渣水横流，影响周边环境，造成附近村民索赔不断，诉讼案件频发。2016年以来，在市法院和环保部门督促下，该公司开始着手对原电石渣池实施环境整治工作，先后投入资金80多万元，对1.5万多平方米的渣池进行铺设防渗膜、修筑沉淀池、排水沟渠、筑拦水拦渣坝、修复围墙、覆盖黄土等，并投入一定资金和发动员工逐年在渣池种植各类果树苗木5000多株，渣池环境得到彻底整治，保证了周边田地和河流安全。

沿着弯曲的混凝土盘山道路，记者们最后来到该公司石灰石矿山，这里原本裸露的采矿边坡已是郁郁葱葱、树木成行。

“过去矿山开采比较粗放，地质灾害隐患和粉尘一直备受周边村民关注。”该公司矿山负责人说。近年来，该公司把生态恢复治理、绿色矿山建设作为企业一项重点项目，采取逐步逐年分批预算投入和边采边植边建的方式对矿山基础设施进行修复和新建，对裸露的矿区进行植绿复绿，并安装喷淋系统，防止粉尘及水土流失。目前已投入200多万元，修复了矿山道路3000多平方米、排水沟3000多米，矿区绿化面积5万多平方米。

“下一步，我们将继续践行生态文明理念，因地制宜推进生态治理工作，努力做到发展经济和保护环境一体统筹，争做中国式现代化企业的样板。”王煜表示。（陈福华）

企业快报

省生态环境厅督察组到宁德福化环保开展督察

本报讯 近日，省生态环境厅督察组组长赖荣欣带队到宁德福化环保公司开展危险废物规范化管理督察工作。

督察组重点督查了该公司危废经营管理计划制定情况以及管理制度执行、危险废物申报登记、应急演练开展、监测方案等落实情况。

督查组现场听取了该公司生产运营及二期项目规划的情况介绍。对公司危险废物规范化管理工作表示肯定的同时，要求下阶段要从严把控危险废物全流程管理，加快推进项目建设，更好地服务宁德地区的产废单位。（陈珊珊）

福海创固体码头南8#泊位对外开放通过省级验收

本报讯 6月16日，福建省商务厅（口岸办）组织海关、海事、边检等驻闽口岸查验单位组成验收组，对福海创公司固体码头南8#泊位对外开放进行省级验收。

验收组在实地察看了南8#泊位基础设施及口岸查验配套设施建设情况，听取了南8#泊位对外开放筹备和市级验收整改情况汇报后，一致认为南8#泊位已满足正式开放要求，同意对外开放并顺利通过省级验收。

福海创固体码头南8#泊位为15万吨级散杂货多用途泊位，设计年吞吐量为580万吨。南8#泊位正式开放后，可提高口岸作业效率、降低物流成本，优化古雷地区生产企业煤炭供应渠道。（谢明富 陈志杰）

福能新能源公司安全监管中心建成投用

本报讯 经过3个多月紧锣密鼓的筹备，近日，位于福能新能源公司后勤保障基地3楼的安全监管中心建成投用。

安全监管中心共投入30多万元，作为该公司日常安全风险监管使用，安装监控大屏幕，并设置监盘工位，主要依托安全风险管控平台，对该公司所属各场站现场作业进行远程在线作业监控和违章抓拍。通过接入视频监控、大屏显示等系统的设备，实现信息化集成与联动，达到视频监控、相片抓拍、可视对讲等业务功能。（郝青梅 李丽平）

7月8日，福能新能源公司参加团省委、省委组织部等相关部门联合开展的2023年福建省大学生实习“扬帆计划”，首次“试水”直播带岗，通过网络直播形式宣传公司“开发绿色能源，奉献美丽蓝天”的低碳发展理念，当天吸引了省内外1700多名大学生参与直播互动。图为福能新能源公司参加直播现场。（吴颖旭 摄）



近日，龙岩“美伦·生态城”D地块二期项目室外景观施工区域正在同时进行雨污管网和园建施工，项目部紧抓施工关键节点，逐步推进室外景观绿化施工。图为工作人员正在安装室外顶板电力及雨污管网。（徐宗鹭 摄）

抢先“加速跑” 奋写“期中卷”

永安煤业运销分公司煤炭营销实现“双过半”

本报讯 截至6月30日，永安煤业运销分公司煤炭营收任务完成全年预算指标的50.46%，自产煤实现应销尽销，交出了销量、营收“双过半”的亮眼答卷。

“审时‘夺’市，抢下先手棋，赢得‘开门红’是今年煤炭营销走的关键一步。”运销分公司经理杨孝蕊说。开年即开跑，起步即冲刺，该公司抓住节前短暂有利商机，赶前抓早落实销售计划，内引外联，打通产、销两端“堵点”，全力组织4对生产矿井开足马力生产，两个筛选厂实施挖潜促销，抢抓商机倾销。春节停产前，在煤价还处在峰值时，将四矿两厂所有存煤全部售空。

随着节后复工，煤炭市场行情急转而下，煤价一路下跌，销售陷入困境。该公司及时调整营销策略，乘着“三争”行动东风，打好“拓市、提质、稳量”三张牌，强质稳价，利旧“焕”新，巧解营销难题。

“在拓展市场上，充分利用成熟的市

场渠道和市场客户群进行深挖潜，利旧‘焕’新，把优势转化成‘优市’。”杨孝蕊说。该公司不仅积极对外培育拓展新市场，更不忘“老朋友”，主动加强与以往老用户和中断业务客户的沟通联系，从中断业务客户中重启市场，从潜在客户中拓展份额。今年，该公司共拓展5家新客户，每月新增近5000吨销量。

同时，该公司坚持以质取胜的营销方针，煤炭质量管控向井下源头延伸，定期对原煤质量赋存状况开展普查，加强产、销两端质量生产与市场信息的沟通交流，优化原煤配采，严格商品煤发运事前质量检测控制，做到质量不达标不发运。半年来，该公司先后主动叫停5个批次质量指标不符合合同约定的商品煤发运，“永京煤”品牌优势在市场风浪考验中更加凸显。“寒市”下，一家闽南的燃料煤市场客户不仅追加供应量，还主动增加水泥煤的供应业务。

应市而为，抓大不放小，努力稳固市场份额。该公司深化筛选系统工艺优化革新，精细分质分筛分储配加工，“就客下单”开发做优0.3-1cm、1-3cm、2-4cm多规格粒子煤，细分洗小块、洗中块产品，满足不同市场客户需求。优质原料煤和燃料煤产品实现日产日销，各种规格粒子煤和洗精块产品保持供不应求的畅销势头。

“客户流失，才是营销工作的最大损失。”运销分公司党支部书记林志鹏说。面对煤炭价格持续下行走低，该公司坚持互利双赢，实行量价挂钩措施，鼓励客户勤拉多跑，换位为客户着想，减轻市场客户的经营风险，实现互利双赢；并深化党建赋能，通过与市场客户联谊互动、共同开展主题党日活动等，加强交流，增进情感，稳固市场份额。（黄发灼）